

一流プロ講師が語る！ 研修・セミナー講師の「売れる」秘訣

～研修会社の営業&講師の目線で語る、売れて稼げる研修・セミナー講師の素顔とは～

研修・セミナー講師に興味がある方・目指している方や、中小企業診断士として「話す」「教える」仕事をもっとやりたい方必見！

今回は研修会社で営業を経て講師となった経歴を持つ人気講師、真殿道生先生をお迎えし、「研修会社の営業から見た中小企業診断士とは」「売れる研修・セミナー講師とは」など、様々な視点でのノウハウをお伝え頂きます。ここだけの話も満載！楽しくて勉強になるだけでなく、今後の仕事獲得にも役に立つ注目のセミナーです！



講師 真殿道生 先生

有限会社ベイスマネジメント 代表取締役。
大学卒業後、武田薬品工業入社。
医薬業務部企画室名古屋支店を経て産業能率大学に入職。
研修開発課、中部事業部、研究本部等約11年半を過ごす。
その後幾つかのコンサルティングファームを経て1998年有限会社ベイスマネジメントを設立。

* 過去の指導・研修実績先（一部・敬称略）
SONY、NEC、東芝、日立G、NTTドコモ、KDDI、日産自動車、マルハ、三井化学、三菱重工業、池上通信機、高岳製作所、豊田通商、慶応義塾、ライオン、アメリカンファミリー生命、菱電商事、文明堂、第一生命情報システム、麒麟ビール、東急ハンズ、ジャックス、アサヒビール、建設物価調査会、国民生活金融公庫、東京電機大学、新藤電子工業、京三電機、ヒューマンサイエンス、理化学工業、日本能率協会、東京都庁、宮崎県、日立市、三島市、沼津市、他多数

●日時：2014年2月1日（土）

14:30～17:00（開場 14:00）

●会場：大田区産業プラザ（PiO）特別会議室

東京都大田区南蒲田1-20-20

※京浜急行「京急蒲田」駅 徒歩約3分、JR京浜東北線、東急池上・多摩川線「蒲田」駅 徒歩約13分

●参加費：1000円（税込／当日支払）

※セミナー終了後、実費にて懇親会もご用意しております。

●定員：80名

●お申込み方法：一般社団法人 東京都中小企業診断士協会ホームページのMyページよりお申込みください。
もしくは中央支部青年部部長 遠藤孔仁までメールにてお申込みください。
(e-mail : koji.endou@gmail.com)